

海外進出実践プログラム

「海外はハードルが高い…」そう感じていませんか？

不透明な時代だからこそ、新たなビジネスチャンスは世界にあります。この連続セミナーでは、海外ビジネスの基本から実践まで、体系的な知識と具体的な支援を提供し、あなたのビジネスをグローバルに広げる実践的なヒントをお伝えします。

こんな人におすすめ ●海外ビジネスの経験が少ない事業者 ●海外販路を拡大したい事業者

第1回 一歩踏み出す！海外ビジネスの始め方と商品磨き上げ

日時：令和7年9月1日(月) 14:00～16:00

会場：多治見商工会議所 4F 研修室

講師：中小機構 登録アドバイザー 金子浩二氏

内容：

- 海外市場ニーズのリサーチ方法・リスク対応策
- 輸出対象国の選定方法
- 商品・サービスの現地嗜好・価格への適応の考え方

▼▼セミナー参加者向けビジネスイベント▼▼

企業お見合い

日時：令和7年10月17日(金) 14:00～16:00

会場：多治見市産業文化センター 5F 大ホール

受注企業募集期間：令和7年8月1日(金)～9月5日(金)

《岐阜県産品を求める台湾バイヤー参加決定!!》

第2回 越境EC&商社活用で広がる海外市場

日時：令和7年10月6日(月) 14:00～16:00

会場：多治見商工会議所 4F 研修室

講師：信金中央金庫 海外業務推進部推進G 佐藤頭一郎氏 直江貴郁氏

内容：

- 海外ビジネスの基本的な流れ、決済方法、貿易書類の基礎知識
- 国内・海外商社の活用：役割、メリット・デメリット、探し方、連携
- 海外向けECの活用方法：B2C、B2Bプラットフォームの紹介と始め方

「き」業展

日時：今年8月30日(金)～31日(土)

* 30日 10:00～17:00

* 31日 10:00～16:00

会場：セラミックパークMINO

講演テーマ：世界とつながる“はじめての一步”

内容：

- 1分で海外バイヤーの心をつかむコツ

第3回 海外展示会と商談攻略法： バイヤーを惹きつける戦略

日時：令和7年11月14日(金) 14:00～16:00

会場：多治見商工会議所 4F 研修室

講師：中小機構 登録アドバイザー 有本泰夫氏

内容：

- 海外展示会の効果的な活用方法
- 海外バイヤーとの商談・交渉のポイント
- 海外展開に活用できる支援制度・支援機関



申し込みはこちら



<https://form.gle/SpGNoiys9XaPcKY4A>

問合わせ窓口 多治見商工会議所

TEL: 0572-25-5000 E-mail: soudan@tajimi.or.jp

主催：多治見市・多治見商工会議所・笠原町商工会・東濃信用金庫

共催：(独)中小企業基盤整備機構 中部本部